

Area Sales Manager Broadcasting

Arbetsbeskrivning

Som Area sales manager på Exir Broadcasting & Telecom AB arbetar Du med att bearbeta både nya och gamla kunder inom broadcasting sektorn. Våra kunder är främst broadcasting operatörer runt om i världen vilka Du personligen besöker och har kontinuerlig kontakt med. Arbetet innebär en stor del resdagar per år med hela världen som arbetsfält. De dagar Du inte reser är Du stationerad i Hörby i mitten av Skåne.

Dina arbetsuppgifter:

- Tillsammans med våra andra broadcastingsäljare är Du delaktig och ansvarig för att skapa och utveckla kundrelationer. Som säljare har Du ansvaret för Dina kunder när det gäller kvalité och kundnöjdhet.
- Du kommer ha en viktig funktion i att underhålla befintliga kundrelationer samt att skapa nya, därför är din sociala kompetens av stor betydelse för att Du ska lyckas i din roll.

Din Profil:

Vi söker Dig som har erfarenhet från försäljning. Finns även kunskaper eller erfarenhet från "vår" bransch ses detta som en merit. Du är duktig på att ta till dig tekniska lösningar och att omvandla dessa till säljargument som kunden förstår.

Du kan även vara i början av din karriär och ha ambitioner att bli en framgångsrik säljare. Vi söker dig som brinner för försäljning men kanske inte har haft möjlighet att visa det ännu. Du är nyfiken, lätt för att lära, har god social kompetens och stimuleras av mötet med andra människor; både personligen och via telefon. Som person har du lätt att få kontakt med andra människor, samt är du väldigt mål- och konkurrensinriktad och har ett positivt tänkande. Du behärskar både svenska och engelska i tal och skrift.

Maila en beskrivning samt ett CV till:

Kristin Börstad, Human Resources, e-mail: kristin.borstad@exirbt.com

Har Du frågor om tjänsten går det bra att maila eller ringa till

Marketing and Sales Director: Niclas Rosvall, 0415-166 16, e-mail: niclas.rosvall@exirbroadcasting.com

Då tillsättning kommer att ske löpande vill vi ha din ansökan så snart som möjligt.